



PAR  
APPRENTISSAGE

# ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE RNCP40994

DATE D'ENREGISTREMENT 30-06-2025

certificateur ministère de l'éducation et de la jeunesse  
<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34947>

## VOTRE PROFIL

Vous êtes : dynamique et motivé,  
souriant, curieux, organisé.

Vous savez transmettre des informations  
de manière efficace et constructive: ce  
baccalauréat est fait pour vous.



## ADMISSION EN FORMATION

- Avoir entre 16 et 29 ans révolus-Pas de limite d'âge pour les personnes RQTH
- Dossier de candidature ainsi qu'un entretien préalable
- L'entrée en formation est conditionnée par la signature d'un contrat d'apprentissage
- Délai d'accès: de 15 jours à 6 mois après inscription
- Possibilité de valider des blocs de compétences en fonction des diplômes obtenus avant entrée en formation.

## TYPES D'ENTREPRISES FORMATRICES

- Petite, moyenne ou grande surface Magasin de proximité
- Magasin alimentaire
- Magasin non alimentaire (habillement, optique, pièces détachées)

**Statistiques** : résultat de la session 2025

- 100% de réussite aux examens ( 5 apprentis présentés)
- 40 % d'insertion professionnelle
- 60% poursuite d'étude
- 100% satisfait de leur formation

UFA Jeanne D'Arc  
84 Rue de la Vanne - 81200 MAZAMET  
Tél: 05 63 97 58 25 - 06 22 85 66 99  
Contact Nathalie Rouanet  
[apprentissage@jeannedarc-mazamet.fr](mailto:apprentissage@jeannedarc-mazamet.fr)



## PROGRAMME PÉDAGOGIQUE :

### **Enseignements Professionnels:**

- Réception et suivi des commandes
- Mise en Valeur et approvisionnement
- Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat



### **Enseignements généraux:**

- Français Histoire - Géographie - EMC
- Prévention Santé et Environnement
- Langue vivante : Anglais
- Mathématiques Physique Chimie
- Education Physique et Sportive

## LES OBJECTIFS

- Se former aux techniques de commercialisation de produits ou de services.
- Acquérir des connaissances sur les circuits de distribution, les modes d'approvisionnement et les procédures de stockage des marchandises.
- Apprendre les principes de rangement, d'étiquetage et de mise en rayon des produits.
- Connaître l'utilisation des documents commerciaux (inventaire, livraison, logiciels de caisse)
- Développer des compétences en communication professionnelle et commerciale pour établir le contact avec la clientèle et l'accompagner dans son parcours achats.

## LA FORMATION

**Durée de la formation :** 1 à 2 ans ( durée définie en fonction du profil du candidat)

**Modalité pédagogique :** cours en présentiel de septembre à juillet

**Rythme de l'alternance :** 2 jours au CFA, le reste du temps en entreprise sur la base légale du temps de travail 35 heures hebdomadaires.

**Modalités d'évaluation :** contrôles en cours de formation (sous réserve de renouvellement des habilitations) sinon épreuves ponctuelles.

Salles de cours aménagées avec matériel audio, vidéo, ordinateurs portables.

**Coût de la formation:** en charge par l'OPCO de l'entreprise

**Rémunération :** Selon la grille de rémunération de l'apprentissage

[www.alternance.emploi.gouv.fr](http://www.alternance.emploi.gouv.fr) pour une simulation en ligne.

## POURSUITES D'ÉTUDES ET DÉBOUCHÉS

- Baccalauréat Métiers du commerce et de la vente
- Certificat de spécialité Assistance, conseil, vente à distance

### **Insertion professionnelle:**

- Employé commercial polyvalent,
- Employé de grande surface,
- Employé commercial libre service.....



**Info handicap :** 0800 11 10 09

Référents handicap CFA ASPECT OCCITANIE **Pierre Bourgeois:** 05 19 08 16 18 **Anaïs DOUAT :** 06 98 16 66 60